



In dem expandierenden Markt der Glasindustrie reagieren viele Erstausrüster strategisch mit Kampfpreisen und technologischen Neuigkeiten.

Wenn man das wichtige Thema der Lebenszykluskosten (Life Cycle Cost) der Vakuumanlage berücksichtigt, dann hält Pneumofore eine befestigte und führende Position.

Die Kundschaft wählt die Pneumofore Lösung als Ergebnis einer genauen Analyse für neue Investitionen mit Fokus auf lange Laufzeiten, erhöhte Produktivität und mehr Leistungsfähigkeit, also kurze Rückzahlungszeiten. Die Frage über mehr Aufwand für höhere Technologie wird in den meisten Fällen positiv beantwortet. Insbesondere in den osteuropäischen Ländern findet man einen schnellen Wachstumstrend, komplette Investitionsanalysen durchzuführen, bis zur Berücksichtigung der maximalen Kostensteigerung der Ersatzteile über zehn Jahre und Garantieverlängerungen bis zu fünf Jahren.

Für die langfristige Leistung der Vakuumanlage, inklusiv Verfügbarkeit und Wartungskosten, braucht es mehr spezifische Überlegungen als für den Einkaufspreis alleine. Aufgrund der ständigen Erhöhung der Strom- und Wasserkosten sind auf die Dauer die Betriebskosten der größte Bestandteil der gesamten Lebenszykluskosten der Anlage. Das Hauptinteresse im Fall eines fortschrittlichen Glaswerkes ist die hohe Leistungsfähigkeit und Produktivität über zehn bis zwanzig Jahre.

Die Anzahl von Pneumofore UV Vakuumsystemen in Osteuropa wächst erheblich, zum größten Teil dank der Erfahrung unserer örtlichen Partner. Einzig durch unseren ukrainischen Vertreter Compressors International aus Kiew verfügt Pneumofore über zahlreiche Referenzen wie Sklo-Zorya Saint Gobain, Gostomel, Kostopol und Rokinoe. Diese Glaswerke und andere weltweit stellen eine neue Realität dar, die herausfordernde und attraktive Chancen für die traditionelle westeuropäische Maschinenproduktion bietet.

Pneumofore SpA

Via Natale Bruno 34 - 10098 Rivoli (TO) - Italy
Tel: +39 011 950.40.30 - Fax: +39 011 950.40.40
info@pneumofore.com - www.pneumofore.com

LOCAL CONTACT